



SØR-VARANGER KOMMUNE

Boks 406, 9915 Kirkenes

Tlf. 78 97 74 00. Fax 78 99 22 12

E-post: postmottak@sor-varanger.kommune.no

www.svk.no

Innkalling

Utvalg: Fondsstyret
Møtedato: 29.09.2015
Møtested: Møterom Viksjøen, Rådhuset
Møtetid: 10:00

Ved eventuelt forfall, er representantene selv ansvarlig for å innkalle vara.

Varamedlemmer møter etter nærmere innkalling.

Kirkenes, 22.09.2015

Gjetmundsen, Bjørnar
Leder

SAKSLISTE:

Saksnr.:	Sakstittel:	Arkivsak:	U.off:
004/15	SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET SCANVULK AS Saksordfører: Vegar Olsen, vegarols1@hotmail.com , tlf. 45488492	15/2161	
005/15	SØKNAD OM TILSKUDD I FRA NÆRINGSFONDET OFELAS Saksordfører: Bjørnar Gjetmundsen, gjetmu@bjornar-gjetmundsen.no , tlf. 97015360	15/2942	
006/15	TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET MINING AND INDUSTRIAL TECHNOLOGY AS (MITAS) Saksordfører: Sigbjørn O. Kurthi, sigbjornkurthi@yahoo.no , tlf. 47170340	15/2820	
007/15	SØKNAD OM TILSKUDD TIL SAMOVARTEATERETS 25 ÅRS JUBILEUM SAMOVARTEATERET Saksordfører: Camilla Svegaard, camillasvegaard@gmail.com , tlf. 40605637	15/2446	
008/15	SØKNAD OM TILSKUDD PETRO ØST KIRKENES NÆRINGSHAGE OG VARANGER NÆRINGSSENTER Saksordfører: Bjørnar Gjetmundsen, gjetmu@bjornar-gjetmundsen.no , tlf. 97015360	15/2991	
009/15	SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET TIL KJØP AV DIESELTANK TIL BUGØYNES Saksordfører: Vegar Olsen, vegarols1@hotmail.com , tlf. 45488492	15/3100	



SØR-VARANGER KOMMUNE

Boks 406, 9915 Kirkenes
Tlf. 78 97 74 00. Fax 78 99 22 12
E-post: postmottak@sor-varanger.kommune.no
www.svk.no

SAKSFRAMLEGG Sak til politisk behandling

Saksbehandler: Stig Ulvang Enhetsleder: Stig Ulvang, tlf. 78 97 74 93	Dato: 11.09.2015
Arkivsak: <arkivsaksnr>	
Saksordfører:	

Utvalg	Saksnummer	Dato
Fondsstyret	004/15	29.09.2015

SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET

Dokumenter i saken:

2015020150 REVIDERT SØKNAD TIL NÆRINGSFONDET
2015013233 VEDRØRENDE SØKNAD TIL NÆRINGSFONDET
2015011523 OPPDATERT SØKNAD TIL NÆRINGSFONDET
2015011521 SØKNAD NÆRINGSFONDET

Kort sammendrag:

Scanvulk AS søker næringsfondet om kroner 78 400,- i tilskudd til kompetanseheving for å kunne utvikle nye produkter for nye markeder. Konkret søkes det delvis kostnadsdekning for at tre ansatte skal kunne delta på et 6-dagers stålcardkurs i USA.

Faktiske opplysninger:

Scanvulk ble etablert for over 20 år siden, og forretningsidéen er at selskapet med høy kompetanse skal selge tjenester og løsninger innafor vulking av gummi og salg av transportbånd. Selskapet inngår i samme konsern som bl a MIT AS, Pe Plast AS og Olsen Mining AS. Scanvulk AS omsatte alene for vel 10 millioner kroner i 2014.

Gruveindustrien, som er en viktig kunde for Scanvulk, er inne i en lavkonjunkturperiode, og Scanvulk prøver derfor sammen med internasjonale partnere å posisjonere seg mot

markedet for bygging av tunneller, der bruk av transportbånd også kan være aktuelt.

Scanvulk AS og MIT AS kan i samarbeid med Joy Global levere transportbåndsystemer som frakter ut massene fra tunneller. Dette er en relativt ny metode i Norge, og Scanvulk skriver i søknaden at de sammen med MIT AS er eneste norske selskap som tilbyr en komplett løsning inkludert vulkanisering, service og oppfølging.

Scanvulk har allerede god kompetanse på transportbåndløsninger generelt, men ved uttransport fra tunneller benyttes stålcord, som Scanvulk ikke har erfaring med. De ønsker derfor å sende 3 personer på kurs i USA, og skriver i søknaden at dette vil gi Scanvulk et nytt marked som kan øke omsetningen betydelig, da det vil være lønnsomt å benytte deres teknologi der tunnelen er mer enn 6-700 meter lang. Scanvulk AS har i dag 6 ansatte, og forventer å doble antall ansatte i løpet av et år og tredoble i løpet av tre år. Kompetanseløftet vil også bidra til å styrke bedriftens profil som totalleverandør, og på sikt kunne åpne markeder også utenfor Norge.

Søknaden har følgende kostnadsoverslag:

Kostnad	Søknad	Korrigert*
Kursavgift (4 000 canadiske dollar pr pers)	75 600	75 600
Reisekostnader 3 personer	41 000	41 000
Transport i Montreal	2 000	2 000
Kost og losji 3 personer i 6 dager	36 000	36 000
Lønnskostnader 3 personer i 6 dager	43 200	43 200
Sum kostnader	156 800	195 800

*) Det er tilsynelatende en summeringfeil i kostnadsgrunnlaget, det kan se ut som reisekostnadene ikke er kommet med

Scanvulk søker om 78 400,- i tilskudd, som tilsvarer 50 % ifht deres egen summering.

Rådmannens vurdering

Søknaden faller inn under fondsvedtekt 3 c) Bedriftsutvikling som opplæring tilknyttet nye forretningsområder. For prosjekter som faller inn under 3 c) er øvre grense for tillatte kapitalbehov satt til kr 80 000,-, men dette kan unntaksvis fravikes dersom fondsstyret finner at prosjektet har særlig stor betydning for lokal næringsutvikling.

Rådmannen tolker retningslinjene til Næringsfondet slik at man særlig skal styrke virksomheter med nye produktløsninger og som samtidig har primærmarkedet utenfor kommunen. Scanvulk er en lokal bedrift som skal tilby nye produktløsninger i et nytt marked utenfor kommunen og delvis utenfor landet, og tiltaket vil være et bidrag. Etter rådmannens vurdering kan vilkårene for å overskride øvre fastsatte grense være til stede, men rådmannen mener virksomheten selv bør dekke kost, losji og lønnskostnader for sine ansatte og legger følgende kostnadsgrunnlag til grunn for sin innstilling:

Kursavgift (4 000 canadiske dollar pr pers)	75 600
Reisekostnader 3 personer	39 000
Transport i Montreal	2 000
Sum kostnader	116 600

For tiltak som faller inn under § 3 C, kan det innvilges inntil 50 % tilskudd dersom tiltaket har primærmarked utenfor kommunen.

Kommuneplanens hovedmål:

Sør-Varanger kommune skal utvikles til et lokalsamfunn som gir grunnlag for befolkningsvekst i alle deler av kommunen. Arealdisponering og offentlig service og tjenesteproduksjon skal dimensjoneres ut fra en samlet befolkning på 12.000 innbyggere ved planperiodens utløp, og ha en kvalitet som gjør kommunen attraktiv som bosted og for etableringer og knoppskyting i privat næringsliv.

Hovedmålet vil være retningsgivende for de politiske og administrative prioriteringer i hele den kommunale organisasjon i planperioden. Ut fra dette, skal det gjøres vurderinger i forhold til følgende satsingsområder:

Næringsutvikling:

Bedriften har i dag 6 ansatte, og tiltaket kan være med og bidra til å posisjonere bedriften i nye markeder slik at antall ansatte tredobles i løpet av en treårsperiode.

Infrastruktur:

Barn og ungdom:

Kompetansebygging:

Økonomi:

Universell utforming, jfr bestemmelser i plan og bygningslov:

Alternativ innstilling:

I medhold av vedtekter for Sør-Varanger kommunes næringsfond § 3 c), avslår fondsstyret søknaden fra Scanvulk AS om tilskudd til deltagelse på stålcordkurs i USA.

Det er lagt vekt på at tiltaket har et kapitalbehov som overstiger maksgrensen for kapitalbehov, som er kroner 80 000 for tiltak etter § 3 C (Punkt 1 i utfyllende retningslinjer)

Forslag til innstilling:

I medhold av vedtekter for Sør-Varanger kommunes næringsfond § 3 c), innvilger fondsstyret Scanvulk AS et tilskudd på inntil kroner 58 300,-, begrenset til 50 % av godkjente kostnader, for 3 deltagere på stålcordkurs i USA.

Det er lagt vekt på at tiltaket er i tråd med næringsfondets formål og virkeområde, og at tilskuddet vil bidra til å fremme et konkurransedyktig, utadvendt og lønnsomt næringsliv i Sør-Varanger.

Nina Bordi Øvergaard
kst. rådmann



SØR-VARANGER KOMMUNE

Boks 406, 9915 Kirkenes
Tlf. 78 97 74 00. Fax 78 99 22 12
E-post: postmottak@sor-varanger.kommune.no
www.svk.no

SAKSFRAMLEGG Sak til politisk behandling

Saksbehandler: Stubhaug, Ørjan Enhetsleder: Stig Ulvang, tlf. 78 97 74 93	Dato: 07.09.2015
Arkivsak: <arkivsaknr>	
Saksordfører:	

Utvalg	Saksnummer	Dato
Fondsstyret	005/15	29.09.2015

SØKNAD OM TILSKUDD I FRA NÆRINGSFONDET

Vedlagte dokumenter:

søknad næringsfondet 18.08.docx

SØKNAD NÆRINGSFONDET

MELDING OM POLITISK VEDTAK - SØKNAD OM STØTTE I FRA NÆRINGSFONDET
(L)(475556)

Dokumenter i saken:

2015019210 SØKNAD NÆRINGSFONDET

Kort sammendrag:

Ofelas søker næringsfondet om kr 161 500,- (75 %) til innkjøp av maskiner og utstyr i forbindelse etablering av en profesjonell scene.

Dette er en del av Ofelas sin satsning for å kunne tilby store produksjoner for opp til 500 publikummere. Søker påpeker at et slikt tilbud er fraværende i kommunen og de mener vil være til glede for både fastboende og tilreisende.

Ofelas har tidligere søkt næringsfondet for opparbeidelse av scenen, men fikk avslag.

Faktiske opplysninger:

Søker sier de har til formål å bidra til økt frekvens av konserter og andre fremføringer i Kirkenes. Arenaen skal i tillegg kunne legges ut til private arrangement som bursdagsfeiring, danseklubber og lignende.

Arenaen skal være åpen for alle og godt teknisk utrustet. Søker viser til at de har en unik beliggenhet byen og få begrensninger for gjennomføring av kulturarrangement.

Ofelas har tidligere søkt næringsfondet til realisering av scenen, men fikk avslag på søknaden. Fondsstyret avslo, men formulerte seg positiv til tiltaket. Samtidig stod det i vedtaket at avslaget ikke var til hinder for en ny søknad.

Investeringsbudsjett	
100 stoler	28 500
180 stk klappstoler	38 000
4 traller	9 000
20 stk klapplangbord	15 000
2 stativ til bord	4 000
20 møtebord	20 000
10 stk runde bord	22 000
Kontormaskiner	15 000
Kassa apparat	5 000
Oppvaskmaskin	15 000
Markedsføring	10 000
Brosjyrer/websider	7 000
Kort terminal	3 000

Finansieringsplan	
Næringsfondet	161 500,-
Egne midler	30 000,-
Totalt	191 500,-

Rådmannens vurdering:

Søknaden til Ofelas faller inn under fondsvedtekt § 3 d investering i næringsvirksomhet som

utstyr. For prosjekter som faller inn under § 3 d er øvre grense for kapitalbehov satt til kr

150 000,-, og i så måte overstiges øvre kapitalbehov. Fondsstyret kan likevel fravike øvre kapitalgrense i prosjekter som anses og har særlig stor betydning for næringsutviklingen i kommunen.

Fondsstyret bør også gjøre en vurdering på om et tilskudd vil skape en konkurransevridning i

eksisterende lokalt næringsliv. Ofelas er i dag en aktør i utelivsbransjen og en slik utvidelse vil styrke deres posisjon i eksisterende utelivsbransje.

Rådmannen synes det er positivt at Ofelas ønsker å etablere en scene for 500 publikummere i Kirkenes sentrum, og at dette vil bidra til å skape mer aktivitet i Kirkenes sentrum. Likevel er dette en investering Ofelas bør ta uten et tilskudd fra næringsfondet. Med begrunnelse i de konkurransevridende forhold er det rådmannens vurdering at Ofelas ikke bør innvilges tilskudd.

Dersom fondsstyret finner det aktuelt å innvilge Ofelas tilskudd, bør tilskuddet reduseres til 40 % finansiering. I medhold av fondsvedtekt § 9 kan fondsstyret innvilge inntil 40 % dersom dette innebærer nyskaping i næringslivet. Fondsstyret kan vurdere at en ny privat scene vil gi nyskaping i næringslivet i Kirkenes.

Kommuneplanens hovedmål:

Sør-Varanger kommune skal utvikles til et lokalsamfunn som gir grunnlag for befolkningsvekst i alle deler av kommunen. Arealdisponering og offentlig service og tjenesteproduksjon skal dimensjoneres ut fra en samlet befolkning på 12.000 innbyggere ved planperiodens utløp, og ha en kvalitet som gjør kommunen attraktiv som bosted og for etableringer og knoppskyting i privat næringsliv.

Hovedmålet vil være retningsgivende for de politiske og administrative prioriteringer i hele den kommunale organisasjon i planperioden. Ut fra dette, skal det gjøres vurderinger i forhold til følgende satsingsområder:

Næringsutvikling:

Infrastruktur:

Barn og ungdom:

Kompetansebygging:

Økonomi:

Universell utforming, jfr bestemmelser i plan og bygningslov:

Alternative løsninger:

I medhold av fondsvedtekter for Sør-Varanger kommunes næringsfond § 3 d) innvilger fondsstyret kroner 76 600 (40%) til Ofelas for innkjøp av maskiner og utstyr i forbindelse etablering av en profesjonell scene.

Begrunnelse:

Det er fondsstyrets vurdering at tilskuddet vil bidra til å fremme et mer variert, konkurransedyktig, utadvendt og lønnsomt næringsliv i Kirkenes sentrum.

Forslag til innstilling:

I medhold av fondsvedtekter for Sør-Varanger kommunes sitt næringsfond § 6 fjerde ledd avslår fondsstyret Ofelas AS sin søknad om tilskudd til innkjøp av maskiner og utstyr.

Begrunnelse:

Fondsstyret finner at et tilskudd til Ofelas vil gi konkurransevridning i et eksisterende lokalt næringsliv.

Nina Bordi Øvergaard
kst. rådmann

- Dette dokumentet er godkjent elektronisk i Sør-Varanger kommune og har derfor ingen signatur. -

Fra: Jorun Nørstebø <jorun@ofelas.no>
Sendt: 23. august 2015 20:19
Til: Postmottak
Emne: SØKNAD NÆRINGSFONDET
Vedlegg: søknad næringsfondet 18.08.docx; Årsregnskap 2015.pdf

Hei

Vedlagt følger søknad til næringsfondet.

mvh

Jorun Nørstebø



SØR-VARANGER KOMMUNE

Ofelas AS
Postboks 396

9915 KIRKENES

Vår ref.: Saksnr.: 14/2176/3	Deres ref.:	Dato: 24.09.2014
Saksbehandler: Bodil Celius	Telefonnr.: 78 97 74 95	Epostadresse: postmottak@svk.no

MELDING OM POLITISK VEDTAK - SØKNAD OM STØTTE I FRA NÆRINGSFONDET OFELAS AS

Det er fattet følgende vedtak i fondsstyret den 23.09.14, sak 014/14:

Fondsstyret ser positivt på tiltaket, men avslår.

I medhold av utfyllende retningslinjer for Sør-Varanger kommunes næringsfond, pkt. 1 sjette ledd, avslår fondsstyret Ofelas sin søknad om kr 200 000 tiletablering av en scene.

Begrunnelse:

Med et kapitalbehov på kr 3 900 000,- overgår prosjektet øvre tillatte kapitalbehov for investeringer i næringsvirksomhet som bygg.

Dette er likevel ikke til hinder for å søke støtte på et senere stadie i prosjektet.

Vedtaket kan påklages, jfr vedlegg.

Med vennlig hilsen

Bodil Celius
konsulent



SØR-VARANGER KOMMUNE

Boks 406, 9915 Kirkenes
Tlf. 78 97 74 00. Fax 78 99 22 12
E-post: postmottak@sor-varanger.kommune.no
www.svk.no

SAKSFRAMLEGG Sak til politisk behandling

Saksbehandler: Stubhaug, Ørjan Enhetsleder: Stubhaug, Ørjan, tlf. 78 97 74 95	Dato: 07.09.2015
Arkivsak: <arkivsaksnr>	
Saksordfører:	

Utvalg	Saksnummer	Dato
Fondsstyret	006/15	29.09.2015

TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET

Vedlagte dokumenter:

SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET - UTDANNING AV
BERGSPRENGNINGSLEDERE
KURS BERGSPRENGNINGSLEDER

Dokumenter i saken:

2015018067 SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET - UTDANNING AV
BERGSPRENGNINGSLEDERE

Kort sammendrag: Mining and Industrial Technology (MITAS) søker næringsfondet om kr 84 500,- i tilskudd for gjennomføring av kurs for bergsprengningsledere, inklusiv reise, kost og losji.

Mitas er et lokalt selskap som ble stiftet høsten 2014. Mitas har siden etablering gjort avtale med en rekke internasjonale selskaper om å kunne representere deres produkter i Norge/Skandinavia.

Faktiske opplysninger:

Mitas har hovedkontor i Arbeidergata 5 i Kirkenes, og har i løpet av våren 2015 åpnet kontor i Oslo og København. Bedriftens hovedaktivitet rettes inn i mot gruvedrift og større tunnelprosjekter for bane, vei og rørtuneller for kraftverk. Mitas er tuftet på Scanvulk AS, Pe

Plast AS og Olsen Mining AS som alle er oppkjøpt og inngår som døtre i en konsernmodell. De lokale eierne Bodil Pinstrup Larsen, Bjørnar Pedersen og Terje Hansen representerer et eierskap på omlag 55 %.

For å kunne tilby en komplett pakke til sine kunder har MITAS behov for å utdanne 4 stk bergsprengningsledere. De søker derfor næringsfondet om 50% støtte:

Budsjett	
Kursavgift Bergsprengningsledere x 4 a kr 25 000,-	Kr 100 000,-
Reise 4 menn a kr 5.000,-	Kr 20 000,-
Kost og losji. 4 menn, 28 døgn x kr 1750,-	Kr 49 000,-
Totalt	Kr 169 000,-

Rådmannens vurdering:

MITAS sin søknad om tilskudd faller inn under fondsvedtekt 3 c) Bedriftsutvikling som opplæring tilknyttet nye forretningsområder. For prosjekter som faller inn under 3 c) er øvre grense for tillatte kapitalbehov satt til kr 80 000,- men dette kan unntaksvis fravikes dersom fondsstyret finner at prosjektet har særlig stor betydning for lokal næringsutvikling.

MITAS er en ny bedrift som skal tilby nye produktløsninger for tunnelprosjekter for vei, jernbane og rørtuneller for kraftverk. Det er en lokal bedrift, som springer ut fra Scanvulk AS, Pe Plast AS og Olsen Mining AS, og som nå satser i både Norge og Danmark. Rådmannen vurderer retningslinjene til Næringsfondet at man skal særlig styrke virksomheter med nye produktløsninger og som samtidig som har primærmarkedet er utenfor kommunen. Derfor vurderer rådmannen det slik at vilkårene for overskriding av øvre fastsatte grense kan være til stede, men at virksomheten må selv dekke reise, kost og losji.

Kommuneplanens hovedmål:

Sør-Varanger kommune skal utvikles til et lokalsamfunn som gir grunnlag for befolkningsvekst i alle deler av kommunen. Arealdisponering og offentlig service og tjenesteproduksjon skal dimensjoneres ut fra en samlet befolkning på 12.000 innbyggere ved planperiodens utløp, og ha en kvalitet som gjør kommunen attraktiv som bosted og for etableringer og knoppskyting i privat næringsliv.

Hovedmålet vil være retningsgivende for de politiske og administrative prioriteringer i hele den kommunale organisasjon i planperioden. Ut fra dette, skal det gjøres vurderinger i forhold til følgende satsingsområder:

Næringsutvikling:

Er en nyoppstartet bedrift som satser offensivt på å tilby nye løsninger for gruve- og tunnelprosjekter. Bedriften har i dag 5 ansatte og skal utvide til 15 ansatte i løpet av et år.

Infrastruktur:

Barn og ungdom:

Kompetansebygging:

Utdanning av bergsprengningsledere vil gi bedriften nødvendig kompetanse for å tilby sine produktløsninger.

Økonomi:

Universell utforming, jfr bestemmelser i plan og bygningslov:

Alternative løsninger:

Forslag til innstilling:

I medhold av vedtekter for Sør-Varanger kommunes næringsfond § 3 c) innvilger fondsstyret MITAS kr 50.000,- (50 %) til utdanning av fire bergsprengningsledere bosatt i Sør-Varanger kommune.

Begrunnelse;

Tilskuddet er i tråd med næringsfondets formål og virkeområde. Tilskuddet vil bidra til å fremme et konkurransedyktig, utadvendt og lønnsomt næringsliv i Sør-Varanger.

Nina Bordi Øvergaard
kst. rådmann



SØR-VARANGER KOMMUNE

Boks 406, 9915 Kirkenes
Tlf. 78 97 74 00. Fax 78 99 22 12
E-post: postmottak@sor-varanger.kommune.no
www.svk.no

SAKSFRAMLEGG Sak til politisk behandling

Saksbehandler: Stubhaug, Ørjan Enhetsleder: Stubhaug, Ørjan, tlf. 78 97 74 95	Dato: 22.09.2015
Arkivsak: <arkivsaksnr>	
Saksordfører:	

Utvalg	Saksnummer	Dato
Fondsstyret	007/15	29.09.2015

SØKNAD OM TILSKUDD TIL SAMOVARTEATERETS 25 ÅRS JUBILEUM

Vedlagte dokumenter:

SØKNAD OM TILSKUDD TIL SAMOVARTEATERET 25-ÅRS JUBILEUM
REGNSKAP 2014

Dokumenter i saken:

2015013585 SØKNAD OM TILSKUDD TIL SAMOVARTEATERET 25-ÅRS JUBILEUM

Kort sammendrag:

Samovarteateret søker næringsfondet om tilskudd på kr 70 000- (48 %) for innkjøp av sceneinndekning til gjennomføring av samovarteaterets 25-års jubileum. Sceneinndekning er de sceneteppene som henger på siden og over en teaterscene)

Faktiske opplysninger:

Søker opplyser om at en ny sceneinndekning vil skape et bedre innklima og arbeidsmiljø. Det påpekes i søknaden at de har, siden nyåpningen, oppdaget forhold ved scenen som gjør arbeidsforholdene vanskelig. De sier at luftkvaliteten er utilfredsstillende. Først og fremst fordi dagens sceneinndekning, av molton fra 2002 som, ble tatt med fra de gamle Scene 2. Det opplyses at dette er gammelt og avgir mye støv og lo. Ventilasjonsanlegget klarer ikke å rense luften tilfredsstillende. I dag lages sceneinndekning av moderne velurstoff som ikke

loes og derfor skaper et helt annet inneklima.

Budsjett	
Innkjøp sceneinndekning	125 000,-
Samovarteaterets eget arbeid	20 000,-
Totalt	145 000,-

Finansieringsplan	
Næringsfondet	70 000,-
Samovarteateret	55 000,-
Samovarteaterets eget arbeid	20 000,-
Totalt	145 000,-

Rådmannens vurdering:

I medhold av fondsvedtekt § 6 skal det ikke gis støtte til løpende drift eller til virksomheter som mottar betydelige beløp finansiert over statsbudsjettet. Det er rådmannens vurdering at bytte av sceneinndekning er å anse som løpende drift for Samovarteateret. Samtidig har Samovarteateret en grunnfinansiering over finansiert over statsbudsjettet, og i 2015 fikk de overført kr 2.502.000,-

Av overnevnte årsaker er det Rådmannens vurdering at søknaden til Samovarteateret faller utenfor fondsvedtektenes formål- og virkeområde

Kommuneplanens hovedmål:

Sør-Varanger kommune skal utvikles til et lokalsamfunn som gir grunnlag for befolkningsvekst i alle deler av kommunen. Arealdisponering og offentlig service og tjenesteproduksjon skal dimensjoneres ut fra en samlet befolkning på 12.000 innbyggere ved planperiodens utløp, og ha en kvalitet som gjør kommunen attraktiv som bosted og for etableringer og knoppskyting i privat næringsliv.

Hovedmålet vil være retningsgivende for de politiske og administrative prioriteringer i hele den kommunale organisasjon i planperioden. Ut fra dette, skal det gjøres vurderinger i forhold til følgende satsingsområder:

Næringsutvikling:

Infrastruktur:

Barn og ungdom:

Kompetansebygging:

Økonomi:

Universell utforming, jfr bestemmelser i plan og bygningslov:

Alternative løsninger:

Forslag til innstilling:

I medhold av fondsvedtekter for Sør-Varanger kommunes næringsfond § 6 avslår fondsstyret Samovarteaterets søknad om tilskudd for innkjøp av sceneinndekning.

Begrunnelse;

Næringsfondet kan ikke benyttes til løpende drift eller til virksomheter som mottar betydelige beløp finansiert over statsbudsjettet.

Nina Bordi Øvergaard
kst. rådmann

- Dette dokumentet er godkjent elektronisk i Sør-Varanger kommune og har derfor ingen signatur. -

Samovarteateret
Boks 177
9915 Kirkenes

SAMOVAR | TEATERET

Sør-Varanger Kommune
Kommunale Næringsfond
Postboks 406
9915 Kirkenes
Att.: Ørjan Stubhaug

SØR-VARANGER KOMMUNE
Boks 406, 9915 Kirkenes

09 JUNI 2015

Saksnr:

15/
2446

Dok.nr:

Off.vurdering:

Kopi til:

DERES REF.:

DERES BREV:

VÅR REF.:
AA-5/15

KIRKENES,
18.05.15

Søknad Samovarteateret 25-års jubileum

Samovarteateret vil med dette søke om et tilskudd på kroner 70 000 fra Kommunens næringsfond, virkeområde "Investeringer i Næringsvirksomhet (§ 3d)

Opplysninger om søker:

Søkerens Navn: Samovarteateret AS	Organisasjonsnummer: 975 825 159
Adresse: Postboks 177, 9915 Kirkenes	Tlf/e-post 78 99 24 68, bente@samovar.no
Kontaktperson for søkeren: Audhild Andersen	Etableringssår: 1990
Regnskapsfører: Berlevåg Råd og Regnskap as	Revisor: BDO Harstad
Daglig leder: Bente Synnøve Andersen	Nettadresse: http://www.samovar.no

Dersom du har spørsmål som trenger avklaring, ta gjerne kontakt med Audhild Andersen på telefon: 78 99 24 68, eller e-mail: audhild@samovar.no.

Med vennlig hilsen


Bente Synnøve Andersen
daglig leder

Vedlegg: Årsregnskap 2014

BAKGRUNN.

Samovarteateret er et privat fritateater lokalisert i Kirkene. Vi kan vise til 25 år sammenhengende drift og er en av de eldste profesjonelle friteatrene i Norge.

Da Samovarteateret ble etablert i 1991 fikk vi lokaler i "Malmklang". Her tilbrakte Samovarteateret sine 15 første år. Her utviklet teateret seg til å være noe mer enn en fritatergruppe. Dette var også scenen for Riksteatret, Hålogaland teater samt en rekke andre kulturelle arrangement. Scenen var ikke tilpasset kravene for gjestescene, men kommunen hadde ikke ressurser til å bygge ny. I 2007 ble Malmklang totalskadd i en brann, og Samovarteateret mistet alle sine eiendeler. Teateret stod ved et veiskille; skulle vi legge ned eller brette opp armene. Løsningen ble Kommunens nedlagte svømmehall som teateret fikk tillatelse til å bygge om til teaterscene.

Etter tusenvis av dugnadstimer stod så Scene 2 klar for åpning høsten 2008. Dette ble Samovarteaterets og Sør-Varanger Kommunes teaterscene de neste 6 årene. Så skulle kommunen bygge ny grunnskole, og gamle Scene 2 som da hadde et stor renoveringsbehov stod i veien for nyskolen. Kommunen besluttet at Scene 2 skulle rives, og det skulle bygges et nytt scenelokale til Samovarteateret. Høsten 2011 fikk Samovarteateret overlevert den nye scenen fra Sør-Varanger kommune. Et tomt skall av et scenebygg som vi selv måtte innrede med alt fra scenerigg, teknisk utstyr, lyd, lys, garderober, café, kontorer, verksteder, rekvisitalager etc.

I dag er Samovarteateret en moderne scene med 189 sitteplasser som benyttes av oss, kulturskolens teaterlever (60 "samovarunga") Riksteateret, Hålogaland Teater, samt en rekke andre kulturelle aktiviteter. Samovarteateret slipper husleie mot at de er ansvarlig for drift, vedlikehold, og alt inventar og teknisk utstyr.

Samovarteateret har en grunnfinansiering igjennom statsbudsjettet som dekker en stor del av våre drift- og personalkostnader, men produksjoner må finansieres fra annet hold. Siden vi er på statsbudsjettet er vi avskåret fra å søke ordinære prosjektmidler fra Kulturdepartementet: vår satsing mot nordvestrusland har fått god bistand fra Barentssekretariatet, Utenriksdepartementet, og Barentskult, men vår teaterproduksjon kan ikke bare basere seg på samarbeid mot vår nabo i øst. Det gjør oss sårbar.

Å innrede en teaterscene er stor økonomisk utfordring for et fritateater, men med mange frivillige, hundrevis av dugnadstimer, forsikringssummen vi fikk etter brannen i Malmklang, samt hjelp fra det øvrige teatermiljøet i Norge, så synes vi at scenen er blitt god.

BEDRET INNEKLIMA / ARBEIDSMILJØ

Etter at den nye scenen åpnet og har vært i drift har vi oppdaget et forhold ved scenen som gjør arbeidsforholdene svært vanskelige. Luftkvaliteten på scenen er utilfredsstillende. Først og fremst fordi dagens sceneinndekning av molton fra 2002 som ble tatt med fra de gamle Scene 2 er gammelt og avgir mye støv og lo. (Sceneinndekning er de sceneteppene som henger på siden og over en teaterscene) Ventilasjonsanlegget klarer ikke å rense luften tilfredsstillende. I dag lages sceneinndekning av moderne velurstoff som ikke loes og derfor skaper et helt annet inn klima.

Vi har kontakt med Bright Norway AS, tidligere Avab som har et tilbud på sceneinndekning i velur som er mer tilpasset et moderne scenerom med moderne ventilasjon. Denne inndekningen vil avgi betydelig mindre støv og da vil gi et bedre inn klima og arbeidsmiljø for utøverne.

Teateret har ukentlig 60 barn og ungdom som igjennom kulturskolen får teaterundervisning på scenen vår. Noen av disse har luftveisproblemer, og er følsom for inn klima og støv. Også for Teaterets ansatte og innleide sceneutøvere er det anstrengende å arbeide fysisk i støvfylte lokaler.

I dag er akustikken heller ikke optimal i rommet. Vi ser vi behøver å dempe klangen noe, og det vil vi kunne med en utvidet sceneinndekning. Sceneinndekningen vil være brannhemmende. For mer opplysninger om Scenen vår se vår hjemmeside:

<http://samovarteateret.com/no/om-oss/samovarteaterets-scene-sr-varanger-kultursal/>

BUDSJETT

Kostnader	
Innkjøp sceneinndekning	125 000
Samovarteateret AS (hvorav 20 000 er eget arbeid)	20 000
Sum finansiering	145 000

Finansiering	
Kommunalt Næringsfond	70 000
Samovarteateret AS (hvorav 20 000 er eget arbeid)	75 000
Sum finansiering	145 000

FRAMDRIFTSPLAN DEL 1

	Aktivitet	tidspunkt
1.	Innkjøp Sceneinndekning	August 2015
2.	Tilpassing, montering	September 2015



SØR-VARANGER KOMMUNE

Boks 406, 9915 Kirkenes
Tlf. 78 97 74 00. Fax 78 99 22 12
E-post: postmottak@sor-varanger.kommune.no
www.svk.no

SAKSFRAMLEGG Sak til politisk behandling

Saksbehandler: Stubhaug, Ørjan Enhetsleder: Stig Ulvang, tlf. 78 97 74 93	Dato: 07.09.2015
Arkivsak: <arkivsaknr>	
Saksordfører:	

Utvalg	Saksnummer	Dato
Fondsstyret	008/15	29.09.2015

SØKNAD OM TILSKUDD PETRO ØST

Vedlagte dokumenter:

6654 Petro Øst 31-08-15.pdf

Dokumenter i saken:

2015019821 SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET

Kort sammendrag:

Kirkenes Næringshage og Varanger Næringsssenter søker næringsfondet om kr 350 000,- 25 % til gjennomføring av prosjektet «Petro øst». «Petro øst» er et prosjekt med 9 arbeidspakker som skal styrke leverandørindustrien i Sør-Varanger og Øst-Finnmark. Bakgrunnen for prosjektet er utlysningen av 23. konsesjonsrunde i Barentshavet Sørøst, og at leteboring i dette området sannsynligvis startes opp i løpet av 2016. Søker påpeker at leteboringen og eventuelle feltutbygginger, som følge av drivverdige funn, representerer et svært interessant forretnings- og utviklingspotensial for leverandørindustrien. Det vises til at næringslivet i dag er preget av små og til dels spredte enheter og er bare i liten grad forberedt å møte denne utviklingen. Prosjektet har derfor et hovedmål om og etablerere en helhetlig forståelse av pågående og mulige utviklingsløp innenfor petroleumsnæringen i tilknytning til Norsk og Russisk sokkel i Barentshavet, hvilke muligheter og utfordringer leverandørindustrien står ovenfor, den samfunnsøkonomiske betydningen de ulike utviklingsløpene ville kunne få for regionen og hvilke tiltak som vil være nødvendig for å sikre maksimal verdiskapning. Søknaden vedlegges saken og gjengis derfor ikke i detalj her.

Faktiske opplysninger:

For å oppnå prosjektets målsettinger skal det gjennomføres ni arbeidspakker;

1. Beskrive oljeselskapenes behov gjennom en letefase og utbyggingsfase;
2. Beskrive erfaringer fra større petroleumsprosjekt i Norge, med variasjon m.h.t. utbyggings- og eksportløsning;
3. Vurdering av potensial for lokal aktivitet i Varanger og øvrige Øst-Finnmark ved alternative utbyggingsløsninger;
4. Beskrive leverandørindustri og annen relevant leverandørnæring i Øst- Finnmark; størrelse, kompetanse, marked, oppdragshistorikk/mobilitet, økonomi, allianser og eventuelle utviklingsplaner/strategier;1
5. Gapanalyse i forhold til oppdrag mot offshorenæringen på norsk sokkel og eventuelle internasjonale oppdrag;
6. Beskrive samfunnsøkonomiske virkninger av og forutsetninger for lokal leverandørutvikling, basert på alternative modeller for feltutvikling og variasjon i leverandørorganisering;
7. Beskrive relevante prosesser for å styrke leverandørkapasiteten i regionen;
8. Kommunikasjonsstrategi;
9. Seminar med tema knyttet til potensial og Barentshavet Øst for deltakere og målgrupper;
10. Handlingsplan.

Søker påpeker at disse ni arbeidspakkene vil bidra til en bedre samordning og organisering av leverandørindustrien i Øst-Finnmark, både lokalt og opp mot relevante samarbeidsaktører andre streder i fylket og Norge for øvrig. Prosjektet går over 1.5 år.

Prosjektets styringsgruppe er satt sammen av;

- Kirkenes Næringshage (prosjekteier 1)
- Varanger Næringsssenter (prosjekteier 2)
- Norsk olje og gass
- Finnmark fylkeskommune
- Sør-Varanger kommune
- Andre kommuner som deltar i finansieringen av prosjektet

Finansiering:

Sør-Varanger kommune	350 000	25 %
Innovasjon Norge	250 000	18 %
Norsk olje og gass	250 000	18 %
Finnmark Fylkeskommune	200 000	15 %
Varanger næringsssenter	100 000	8 %
LO	75 000	5 %
NHO	75 000	5 %

Egenkapital/annen finansiering	80 000	6 %
SUM	1 380 000	100

Rådmannens vurdering:

Rådmannen ser positivt på at næringslivet i hele Øst-Finnmark ønsker å sikre en helhetlig forståelse av utviklingsløp innenfor petroleumsindustrien.

Dette vil kunne styrke kompetansen til næringslivet i hele Øst-Finnmark og synliggjøre hvordan leverandørindustrien skal møte oljeetableringer på norsk og russisk sokkel. På den måten kan man få til en bedre samordning og organisering av leverandørindustrien i Sør-Varanger og i Øst-Finnmark.

Søknad om tilskudd faller inn under fondsvedtekt § 3 a) «prosjekter til å fremme industriproduksjon og servicenæringer». Øvre kapitalgrense for prosjekter som faller inn under 3 a) er på kr 200 000,-. Kapitalgrensen kan fravikes dersom fondsstyret anser prosjektet for å ha særlig stor betydning for næringsutviklingen i kommunen.

Det er rådmannens vurdering at prosjektets innhold og formål gjør det til et viktig prosjekt. Det bør likevel være bedre samsvar mellom prosjektets regionale fokus og den kommunale finansieringen. Det forventes at veksten i leverandørindustrien i hovedsak vil foregå i Sør-Varanger, og derfor er det rimelig at vi dekker et større tilskudd enn de andre kommunene. Derfor er det rådmannens vurdering at et tilskudd i fra næringsfondet bør reduseres og maksimalt utgjøre 50 % av den kommunale finansieringen. Resterende 50 % må inndeckes av andre kommuner i Øst-Finnmark. I søknadens finansieringsplan foreligger det kun finansiering i fra Sør-Varanger kommune og i fra Vadsø kommune (via Varanger næringsssenter). Skal dette være et regionalt prosjekt bør flere kommuner delta finansielt.

Kommuneplanens hovedmål:

Sør-Varanger kommune skal utvikles til et lokalsamfunn som gir grunnlag for befolkningsvekst i alle deler av kommunen. Arealdisponering og offentlig service og tjenesteproduksjon skal dimensjoneres ut fra en samlet befolkning på 12.000 innbyggere ved planperiodens utløp, og ha en kvalitet som gjør kommunen attraktiv som bosted og for etableringer og knoppskyting i privat næringsliv.

Hovedmålet vil være retningsgivende for de politiske og administrative prioriteringer i hele den kommunale organisasjon i planperioden. Ut fra dette, skal det gjøres vurderinger i forhold til følgende satsingsområder:

Næringsutvikling:

Se rådmannens vurdering.

Infrastruktur:

Barn og ungdom:

Kompetansebygging:
Se rådmannens vurdering.

Økonomi:

Universell utforming, jfr bestemmelser i plan og bygningslov:

Alternative løsninger:

Forslag til innstilling:

I medhold av vedtekter for Sør-Varanger kommunes næringsfond § 3 a) innvilger fondsstyret kr 225 000,- til gjennomføring av prosjektet «Petro Øst»

Vedtaket forutsetter at kommunal finansiering utgjør kr 450 000,- (33%) av prosjektfinansieringen og at resterende beløp innhentes fra andre kommuner i Øst-Finnmark.

Vedtaket forutsetter at Sør-Varanger kommune har minimum 2 medlemmer i prosjektets styringsgruppe.

Begrunnelse:

Vedtaket er i tråd med kommuneplanens samfunnsdel satsningsområde næringsutvikling.

Fondsstyret synes det er positivt at Kirkenes Næringshage og Varanger Næringsssenter ønsker å bidra til en bedre samordning og organisering av leverandørindustrien i Øst-Finnmark. På den måten gjøres lokalt og regionalt næringsliv konkurransedyktig i møte med fremtidig petroleumsindustri på norsk og russisk sokkel.

Nina Bordi Øvergaard
kst. rådmann

PETRO ØST

Vil offshorevirksomhet i Barentshavet Sørøst og på russisk sokkel kunne bidra til økonomisk vekst i Varanger-regionen?

Vurdering av tjenestekapasitet, samfunnsøkonomi og utfordringer





INNHOOLD

0 PROSJEKTSAMMENDRAG	5
1 INNLEDNING	7
2 BAKGRUNN	9
3 PROSJEKTMÅL.....	11
4 METODE OG TILNÆRMING	12
4.1 Oljeselskapene.....	12
4.1.1 Oljeindustriens behov; erfaringer fra andre prosjekt (WP1)	12
4.1.2 Lokal aktivitet i Varanger ved alternative utbyggingsløsninger (WP2)	12
4.2 Leverandørnæringen	15
4.2.1 Leverandørnæringen i Øst-Finnmark (WP3)	15
4.2.2 Gapanalyse i forhold til oppdrag mot offshorenæringen (WP4)	15
4.3 Ringvirkninger og utfordringer for Øst-Finnmark	16
4.3.1 Samfunnsøkonomiske virkninger av feltutvikling (WP5)	16
4.3.2 Utvikling av leverandørindustrien i Øst-Finnmark (WP6)	17
4.4 Oppstart, kommunikasjon og oppfølging	19
4.4.1 Kommunikasjonsstrategi for oppstart og gjennomføring (WP7)	19
4.4.2 Seminar (WP8).....	19
4.4.3 Plan for oppfølging/implementering (WP9).....	20
5 ORGANISERING OG ANSVAR	21
5.1 Styringsgruppe.....	21
5.2 Prosjektgjennomføring.....	21
5.3 Ressursgruppe	22
6 AKTIVITETER OG TIDSPLAN.....	23
7 BUDSJETT	24
7.1 Kostnader	24
7.2 Finansiering	24



0 PROSJEKTSAMMENDRAG

Prosjekt «Petro Øst» - Petroleumsregionen Øst-Finnmark - tar sikte på å bringe næringslivet i Øst-Finnmark i forkant av en kommende utvikling på norsk sokkel i Barentshavet Sørøst.

Eventuelle drivverdige funn med påfølgende beslutning om feltutvikling på denne delen av norsk sokkel vil representere store utfordringer og muligheter for næringslivet i Øst-Finnmark. I tillegg kommer muligheter knyttet til feltutvikling på russisk sokkel og videre østover, samt mulighetene for funn som strekker seg over delelinjen mellom Norge og Russland i Barentshavet. Det siste vil kunne bli gjenstand for felles utbygging med muligheter for ilandføring av gass i Varanger-regionen.

Oljeindustrien stiller store krav til sine leverandører, og oppdragene knyttet til feltutvikling og tilknyttet utvikling på land er til dels meget omfattende. Samtidig er leverandørnæringen i Øst-Finnmark preget av relativt små og spredte bedrifter, men med en viss konsentrasjon i Sør-Varanger.

En optimalisering av de lokale og regionale økonomiske ringvirkningene av petroleumsvirksomhet i det østlige Barentshavet forutsetter bl.a. en optimalisering av den lokale leverandørnæringens kapasitet, kompetanse og kvalitet. Dette kan delvis oppnås gjennom tiltak for leverandørutvikling gjennom tilpasning innenfor den enkelte bedrift og gjennom etablering av lokalt samarbeid innenfor bedriftsklynger. Det kan også oppnås gjennom allianser større bedrifter med erfaring fra offshorerettet virksomhet lenger sør i landet.

Ofte vil en optimalisering også forutsette kompetansehevede tiltak gjennom samarbeid med utdanningsinstitusjoner – og har gjerne til formål å styrke begge sidene i samarbeidet. I tillegg vil en del bedrifter kunne dra nytte av samarbeid med FoU-miljøer omkring utvikling av nye/bedre produkter og tjenester.

Prosjekt "Petro Øst" vil ta for seg alle disse sidene, knyttet til en forventet petroleumsutvikling i det østlige Barentshavet. En vil gjennom prosjektet innledningsvis klarlegge type og omfang av leveranser og tjenester som ventelig vil bli etterspurt ved alternative utbyggings og eksportløsninger i et østlige Barentshavet. En vil videre beskrive lokale ringvirkninger av lignende utbygginger andre steder i landet, og sammen med de aktuelle bedriftene vil en, gjennom en gapanalyse, vurdere hvilke muligheter og kapasiteter leverandørnæringen i Varanger og det øvrige Øst-Finnmark i dag har i forhold til aktuelle utviklingsscenarier.

Prosjektet vil også ta for seg de samfunnsøkonomiske ringvirkningene i Varanger ved alternative utbyggingsløsninger, basert bl.a. på erfaringer fra andre deler av landet.

På basis av dette vil vi vurdere mulig utvikling av kompetanse og kapasitet i leverandørrelevante bransjer i Varanger/Øst-Finnmark framover. Sammen med erfaringstall fra andre utbygginger vil en også søke å anslå mulige økonomiske ringvirkninger i et 20-års perspektiv, i et høy og et lav scenario.



Avslutningsvis vil vi i samarbeid med bedrifter og andre fagmiljøer skissere hvordan leverandørnæringen i regionen kan utvikles mer konkurransedyktig og beredt, samt utarbeide en handlingsplan med forslag til konkrete tiltak, organisering, tidsramme og ansvarlige for oppfølging for å sikre at arbeidet videreføres etter prosjektavslutning.

En slik prosess vil ikke begrenses til å utvikle kompetanse og kapasitet knyttet til en utvikling offshore utenfor Øst-Finnmark, hvor stor aktivitet knyttet til eventuelle feltutbygginger ligger 10-15 år fremme i tid. Den vil også styrke de lokale bedriftenes muligheter i tilknytning til aktivitet i Barentshavet Vest og andre områder på norsk sokkel, hvor leteaktiviteten er kommet lenger, og hvor det er muligheter for oppdrag innenfor en vesentlig kortere tidshorisont.

Gjennom prosjektet vil en ha et sterkt regionalt fokus; en petroleumsutvikling i på norsk (og russisk) sokkel i Barentshavet Sørøst vil av praktiske og økonomiske årsaker søkes utviklet omkring et sentralt senter for tjenesteleveranser i Øst-Finnmark, men bedriftsstruktur og infrastruktur tilsier samtidig at det vil være naturlig å dra veksler på det som finnes i hele regionen for å kunne møte petroleumsindustriens behov for tjenester.

Prosjektet er et samarbeid mellom Kirkenes Næringshage og Varanger Næringscenter, ProBarents, PetroArctic, Norut og Akvaplan-niva.

Det skal løpe over et år, med planlagt avslutning høsten 2016.



1 INNLEDNING

Det er i Barentshavet at petroleumsvirksomheten vil intensiveres frem mot 2020. Av de 86 utlyste blokker i 22 konsesjonsrunde, var 72 her. Etter åpningen av Barentshavet Sørøst og utlysningen av 23. runde, vil olje- og gassnæringen for alvor begynne å fokusere på Øst-Finnmark. Funn per 2014 er Snøhvit med satellitter, Goliat, Gotha, Havis, Norvarg og Johan Castberg. Oljedirektoratets seismikkpakker for Barentshavet Sørøst er kjøpt inn av 21 oljeselskap. Flere av de store internasjonale selskapene viser igjen interesse for Barentshavet, som Shell, BP, ConocoPhillips, i tillegg til Statoil og ENI som allerede er sterkt inne.

Petroleumsnæringen er en moden næring i Norge, og petroleumsregioner er etablerte. Dog viser erfaringene fra utbygningene i Norskehavet, og så langt i Vest-Finnmark, at det politiske kravet om «regionale ringvirkninger» lar seg innfri ved at bedrifter i de ulike regionene har omstilt seg, nye er etablert og eksterne aktører har lokalisert seg i forhold til hvor aktiviteten faktisk foregår. Selv ved basisscenarioet til Rystad Energi (2013) vil aktivitetene komme til å overgå kapasiteten med henhold til kompetanse og arbeidskraft i Finnmark.

Øst-Finnmark ønsker å være i forkant av denne utviklingen. Øst-Finnmark må satse strategisk i forhold til mulighetene, og ikke minst i forhold til hvilke muligheter en vil velge å satse på. Det dette prosjektet har til hensikt er å kartlegge aktivitetsbildet fremover, samle erfaringer fra andre utbygginger, kartlegge relevant tjeneste- og leveransestruktur i Øst Finnmark, anslå verdien av ringvirkninger og ikke minst synliggjøre handlingsrommet fremover.

Ved å sette denne basisen, vil Nord-Norges primære lokaliseringsfortrinn olje og gass kunne bedre utnyttes. Lokaliseringskonkurransen er i økende grad rettet mot tilgang på relevant kompetanse, kunnskapsmiljøer og kunderelasjoner. En petroleumsstrategi vil måtte baseres på:

- Utvikling kunnskapsbasert næringsliv;
- Videreutvikling av noen vekstkraftige regioner;
- Spesialisering av næringsutviklingen i noen regioner;
- Økt fokus på sektorer som i dag differensierer Nord-Norge fra resten av landet;
- Videreutvikling av næringer som har nasjonale og/eller internasjonale kunder.

I konsekvensutredningen for åpningen av Barentshavet Sørøst presenteres det to mulige scenarier for lokale og nasjonale ringvirkninger: Årlig verdiskaping ved funn av gass i Barentshavet Sørøst ligger ved høyt anslag på inntil 10 milliarder kroner nasjonalt og 2,9 milliarder lokalt, mens lavt anslag gir rundt 3 milliarder og 700 millioner kroner. Selv om anslagene er basert på foreløpig kartlegging, og derfor beheftet med betydelige usikkerhet, viser de interessante økonomisk muligheter for Øst-Finnmark.



Rystad Energis scenario fra 2013 antyder et oppside på 20 milliarder oljeekvivalenter. To effekter styrer utvikling frem mot 2030: tidligere utvikling og forventet eksportetterspørsel. På lang sikt (mot 2100) vil næringsutviklingen i større grad styres av tilgang på ressurser, som kompetent arbeidskraft, kapital og naturressurser.

Åpningen av Barentshavet Sørøst gir til dels høye forventninger til den fremtidige økonomiske utviklingen i Øst-Finnmark. Spørsmålstillingen blir hvordan man skal kunne realisere vekstpotensialer ved å bygge på de kapasitetene en allerede har, hva som mangler og på hvilke områder en bør styrke seg.

En slik prosess vil også kunne ha relevans og nytte i forhold til lokale ambisjoner om å delta i konkurransen om oppdrag knyttet til andre deler av norsk sokkel – i Barentshavet Vest og lenger sørover, hvor utviklingen er kommet lenger, og tidshorizonten følgelig er nærmere.

En vurdering av industrikapasiteter i Øst-Finnmark, samfunnsøkonomi og utfordringer vil være viktig for valg av de beste strategiene og satsningsområdene for å lykkes med en langsiktig, bærekraftig økonomisk vekst.



2 BAKGRUNN

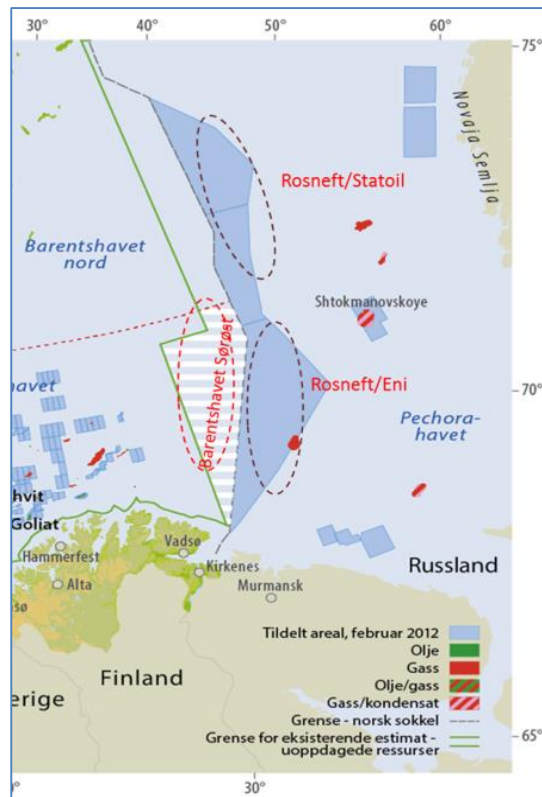
Utbyggingen av Snøhvit utenfor Vest-Finnmark medførte og medfører økonomisk vekst og oppbygging av tunge industrimiljø i Hammerfest og omegn, men samtidig har ingen av disse aktivitetene bidratt til nevneverdig aktivitet i Øst-Finnmark. Erfaringene fra Hammerfest viser at funn offshore i en gunstig geografisk avstand til bysamfunn med god infrastruktur, gode havneforhold, gode bakarealer og en noenlunde variert leverandørindustri gir et godt grunnlag for utvikling av basetjenester, videreutvikling av lokal leverandørindustri og nye bedriftsetableringer. Om en i tillegg finner området gunstig for ilandføring ligger det også til rette for industrireiseing og etablering av driftsorganisasjoner for oljeselskapene.

Årsaken til at Øst-Finnmark hittil ikke har dratt vesentlig nytte av de store industriprosjektene i Vest-Finnmark er sammensatt, men har i vesentlig grad sammenheng med en bedriftsstruktur bestående hovedsakelig av små enheter, stor geografisk avstand, store ordreserver lokalt, kombinert med manglende evne til kapasitetsøkning som følge av begrenset tilgang på fagkompetanse.

Dette skulle i utgangspunktet tilsi at leteaktivitet, drivverdige funn og feltutbygginger i Barentshavet Sørøst representerer et stort og spennende utviklingspotensial for Øst-Finnmark. Dette forutsetter imidlertid at her finnes lokal leverandørindustri med produkter og kompetanse som offshorenæringen etterspør, og at disse har den nødvendige kapasitet til å levere i henhold til offshorenæringens strenge kravspesifikasjoner. Dette forutsetter en proaktiv næringspolitikk basert på eksisterende tjeneste- og leverandørstruktur, og med blick på den kommende utviklingen.

Leverandørkapasiteten i Øst-Finnmark er av stor betydning for gjennomføring av planlagte infrastruktur- og industriprosjekt. Eksempler på dette er Norterminal (landbaserte olje- og gassomlastingsanlegget), Kirkenes Maritime Park - KMP (offshore forsyningsbase), Tschudi-gruppens Kirkenes Industrial Logistics Area - KILA (mellomlagring og forsyningsbase) i Sør-Varanger og Sør-Varanger kommunes nye stamnetthavn på Leirpollen (eller Høybukt Vest). Mens Norterminal vil ha behov for en rekke underleveranser gjennom anleggs- og driftsfasen, vil forsyningsbasene være en viktig lokalisering for bedrifter som ønsker å levere til offshoremarkedet på norsk og russisk sokkel i Barentshavet Øst.

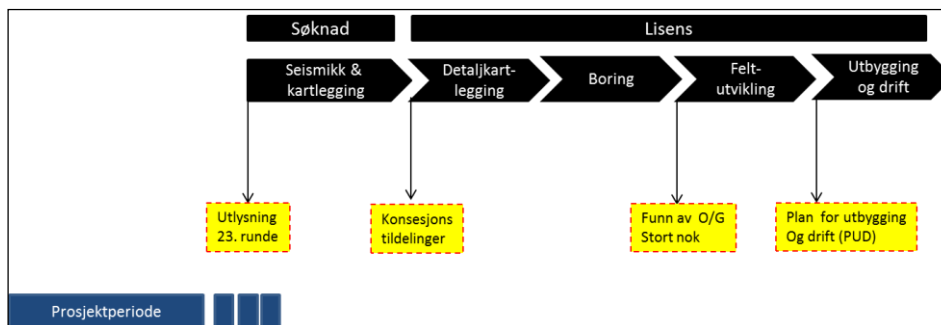
For disse etableringene representerer mulig aktivitet også på russisk side et marked. Selv om dagens situasjon i forhold til Russland er preget av sanksjonspolitikk og økt spenning, vil det russiske markedet på sikt, i en normalisert situasjon, omfatte leveranser til offshore leteboring og feltutvikling, leveranser til utvikling av ny havneinfrastruktur med lagrings- og utskipingsfasiliteter for olje og LNG samt bygging av LNG-anlegg like ved kysten. Deler av tjenestene som behøves her vil kunne leveres lokalt, inkl. verfts- og verkstederrelaterte tjenester for hook-up og mellomlagring av for eksempel moduler.



Figur 1 - Petroleumsressurser og bloktildelinger i Det østlige Barentshavet.

I forhold til leverandøraktivitet knyttet til 23. konsesjonsrunde vil det i første omgang kunne bli noe posisjonering av oljeselskapene selv med hensyn til deres egne søknader, mens den fysiske operasjonelle aktiviteten med generering av underleveranser vil komme etter lisenstildeling, med oppstart av leteboring fra 2016.

I letefasen vil de viktigste industrielle aktørene være petroleumsselskapene som fremtidige operatører, riggselskaper og ikke minst forsyningsbaser for aktiviteten med tilknyttede leverandører tilknyttet de maritime operasjonene, forsyninger og eventuelt riggtjenester. Aktiviteten som planlegges på russisk side vil være interessante i denne sammenhengen.



Figur 2 – Utviklingsløp fra utlysning av blokker til feltutbygging og drift.

3 PROSJEKTMÅL

Gjennom studien vil hovedmålet være å forsøke å etablere en helhetlig forståelse av pågående og mulige utviklingsløp innenfor petroleumsnæringen i tilknytning til Barentshavet Øst og russisk sokkel, hvilke muligheter og utfordringer leverandørindustrien i Øst-Finnmark vil kunne stå overfor, den samfunnsøkonomiske betydningen som de forskjellige utviklingsløpene ville kunne få for regionen og hvilke tiltak som vil være nødvendige for å sikre maksimal verdiskaping lokalt – i samarbeid med oljeselskapene, andre industriaktører, utdanningsinstitusjoner, FoU-miljøer og offentlige myndigheter.

For å oppnå en slik helhetlig forståelse vil vi gjennomføre ni arbeidspakker, hvor prosjektgruppens brede kompetanse kommer til ulik anvendelse. Resultatet av hver av disse defineres som et delmål i prosjektet:

1. Beskrive oljeselskapenes behov gjennom en letefase og utbyggingsfase;
2. Beskrive erfaringer fra større petroleumsprosjekt i Norge, med variasjon m.h.t. utbyggings- og eksportløsning;
3. Vurdering av potensial for lokal aktivitet i Varanger og øvrige Øst-Finnmark ved alternative utbyggingsløsninger;
4. Beskrive leverandørindustri og annen relevant leverandørnæring i Øst-Finnmark; størrelse, kompetanse, marked, oppdragshistorikk/mobilitet, økonomi, allianser og eventuelle utviklingsplaner/strategier;¹
5. Gapanalyse i forhold til oppdrag mot offshorenæringen på norsk sokkel og eventuelle internasjonale oppdrag;
6. Beskrive samfunnsøkonomiske virkninger av og forutsetninger for lokal leverandørutvikling, basert på alternative modeller for feltutvikling og variasjon i leverandørorganisering;
7. Beskrive relevante prosesser for å styrke leverandørkapasiteten i regionen;
8. Kommunikasjonsstrategi;
9. Seminar med tema knyttet til potensial og Barentshavet Øst for deltakere og målgrupper;
10. Handlingsplan.

Prosjektet har som mål å bidra til bedre samordning og organisering av leverandørindustrien i Øst-Finnmark, både lokalt og opp mot relevante samarbeidsaktører andre steder i fylket og i Norge for øvrig.

Resultatene skal også kunne fungere som et verktøy for offentlig forvaltning, f.eks. ved fylkeskommunens og lokale myndigheters strategi- og planarbeid. Det kan også inngå som en referanse i næringslivets og myndighetenes arbeid med promotering av regionen som et gunstig område for etablering av petroleumsrelatert virksomhet.

¹ I forbindelse med Goliat ble det gjort en nullpunktsanalyse. Dette er en metode for å beskrive viktige sider ved nåsituasjonen, og synliggjøre styrker og svakheter for fremtidig utvikling.



4 METODE OG TILNÆRMING

4.1 Oljeselskapene

4.1.1 Oljeindustriens behov; erfaringer fra andre prosjekt (WP1)

Problemstilling:

Hvilke erfaringer har man i Norge m.h.t. behov som utløses? Har Barentshavet Sørøst unike trekk som kan utløse nye behov?

Tilnærming:

Denne delen bygger på en gjennomgang av noen kjente og relevante utbyggingsprosjekt i Norge; hvilke behov for tjenester disse utløste og de regionale og lokale ringvirkningene av disse:

- Snøhvit, ilandføring, LNG
- Ormen Lange – ilandføring, våtgass
- Oseberg, ilandføring olje
- Norne, ren offshoreutbygging med bøyelasting
- Jamal LNG (Russland)

Arbeidspakken baseres på litteraturstudier.

Ansvarlig: Akvaplan-niva AS.

4.1.2 Lokal aktivitet i Varanger ved alternative utbyggingsløsninger (WP2)

Problemstilling:

Hvilke utbyggingsløsninger kan være aktuelle ved framtidige funn av gass og/eller olje i Barentshavet Sørøst, og hvordan kan de ulike alternativene slå ut med hensyn til aktivitet på land?

Tilnærming:

En vil gjennom denne fasen skissere alternative utbyggingsløsninger ved funn av gass eller olje, og vurdere hvordan disse i ulik grad vil kunne gi lokale økonomiske ringvirkninger på land:

1. Ren offshore utbygging, bøyelasting olje;
2. Ilandføring av olje;
3. Offshore utbygging gass, eksportørledning;

4. Landanlegg uten tilgang til gass;
5. Landanlegg med tilgang til gass.

Arbeidspakken vil også omfatte konkret industriell anvendelse, samt konsekvenser for andre næringer (for eksempel reiseliv). Vurderingene baseres på erfaringer fra tilsvarende prosjekt i Norge, jfr. kapittel 4.1.1. Relevante prosjekt i utlandet vil også vurderes.

En vil også legge tilgjengelige analyser til grunn for vurderingen, bl.a. Rystad Energys "Petro forsight 2030".

Samtidig er det noen tilleggsmomenter som vil være viktig å ta med:

- a) Geografi og klima; en går nå inn i nye farvann i øst og mot nord. De fleste rapporter peker på at man må ta hensyn til nye løsninger for avstand og klima, dvs. kulde og is.
- b) Teknologi: Industrien ser på nye løsninger og Barentshavet er en viktig del av dette. Når en kommer inn i de nye områdene Barentshavet Sørøst øker vår mangel på kunnskap. Dette er en av flere aspekter som ikke dekkes av "Petro forsigh 2030".²
- c) Olje og gass til markedet: Hvordan skal gass/olje skal fraktes? Lasting offshore med skip/rør for direkte leveranser? Betydningen av anlegg på land i Varanger?
- d) Avledete virksomheter: I tillegg til naturlige utbygnings- og driftsoppgaver tilknyttet enhver utbyggingsløsning kommer muligheter for utnyttelse av for eksempel gass, og koblinger mot andre råvarer og industrier.
- e) Den russiske dimensjonen: Hvilke løsninger velges på russisk sokkel ved funn nær grensen mot Norge, og dersom Shtokman kommer opp igjen? Hvordan kan dette påvirke det som skjer på norsk side?

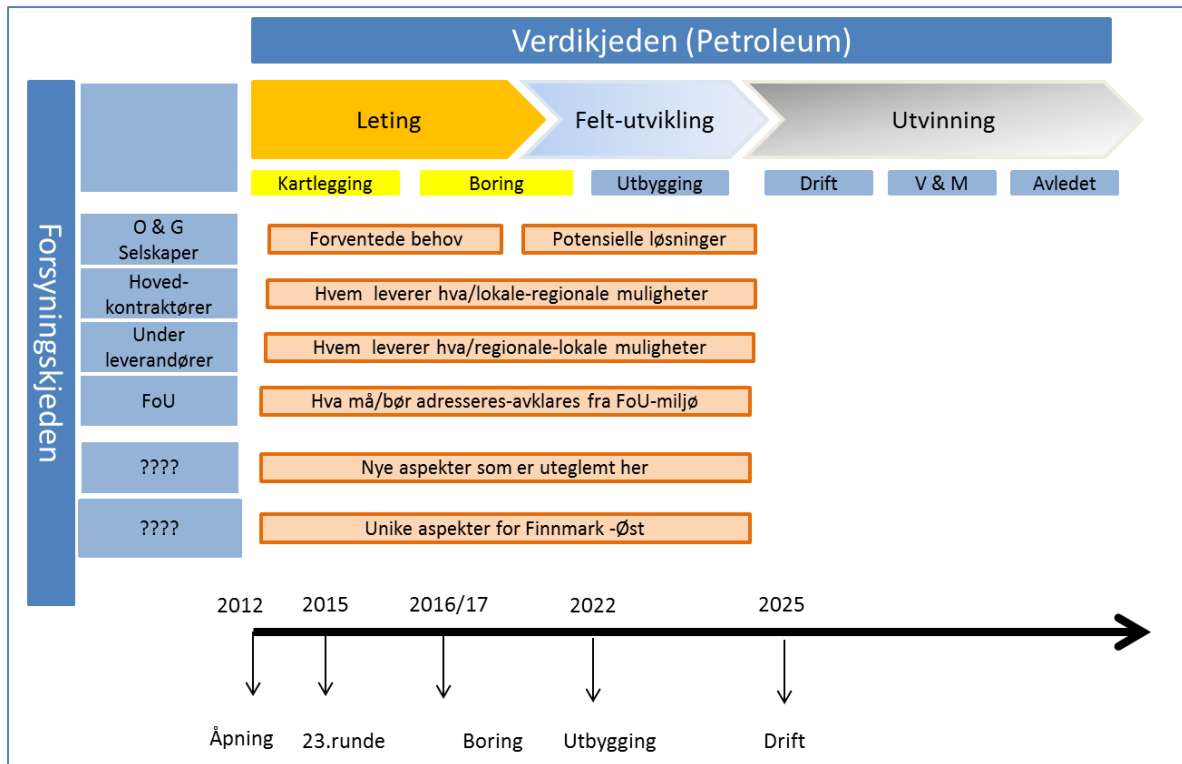
En vil i denne arbeidspakken bl.a. innhente faglig innspill fra Gassco og andre relevante miljø som har jobbet mye med problemstillingene. Dernest vil en sette opp noen konseptuelle valg med mulige konsekvenser for industriprosjekter på land; behov for infrastruktur og lignende med referanser til andre utbyggingsløsninger på norsk sokkel.

De viktige elementene i tidlig fase blir hvor stor leteaktiviteten blir, dvs. riggaktiviteten og i hvilken grad den utløser baseaktivitet i Øst-Finnmark. Ved funn blir utbyggingsløsning den kritiske faktoren m.h.t. de lokale ringvirkningene.

² OG21 med flere har nå tungt fokus på Barentshavet, jfr. bl.a. OG21: "Oil and gas in the 21st Century. Norway's technology strategy for the 21st Century" – og særlig avsnittet "Business case 2: Barents Sea gas & Condensate field development" (s. 35)

Arbeidspakken vil ta høyde for at det hersker mange usikkerhetsmomenter knyttet til valg av fremtidige produksjonsløsninger, da ny teknologi utvikles i stor hastighet og eventuelle feltutbygginger i Barentshavet Sørøst ligger minst 10 år fremme i tid.

Ansvarlig: Akvaplan-niva AS og Norut.



Figur 3 – Aktivitets- og forsyningskjeden med mulig tidsestimat knyttet til 23. konsesjonsrunde for Barentshavet Sørøst.



4.2 Leverandørnæringen

Problemstilling:

Er leverandørnæringen (industri og andre serviceleverandører) i Øst-Finnmark sterk nok til å kunne dra omfattende nytte av de muligheter som petroleumsaktivitet i det østlige Barentshavet bringer med seg – både gjennom tjenestetilbud, kompetanse og kapasitet? Hva må eventuelt gjøres for å styrke næringens konkurransevne i forhold til bedrifter fra andre deler av landet?

4.2.1 Leverandørnæringen i Øst-Finnmark (WP3)

Kartlegging av leverandørindustri og andre servicenæringer relevant for offshoreindustrien i Øst-Finnmark: Lokalisering, tjenestetilbud, marked, størrelse, kompetanse, økonomi, utviklingstrekk, strategi og samarbeid med andre aktører. Kartleggingen vil bl.a. dra nytte av Maritimt Forum Nords kartlegging av verkstedkapasiteten og tilknyttet kompetanseutvikling og FoU i Nord-Norge (prosjekt Petromaritim Klynge, finansiert av Barets 2020), samt arbeid utført av Kunnskapsparken i Bodø i tilknytning til rapporten "Levert". En vil også benytte seg av PetroArctics medlemsdatabase.

Erfaringer fra større utbygginger viser at kontraktstrategier har betydning for lokale aktørers mulighet til å utvikle og vinne tilbud. Problemstillinger rundt dette og andre strategier vil også bli beskrevet og vurdert.

Denne arbeidspakken stiller store krav til kunnskap om lokalt næringsliv, og prosessen må forankres i næringen for å skape deltakelse og engasjement nødvendig for en tilfredsstillende prosess.

Ansvarlig: PetroArctic, Varanger Næringscenter og Akvaplan-niva AS.

4.2.2 Gapanalyse i forhold til oppdrag mot offshorenæringen (WP4)

Planlegging og gjennomføring av gapanalyse av bedriftene som inkluderes i leverandørkartleggingen for å få et best mulig inntrykk av bedriftenes reelle potensial for å kunne levere til offshoreindustrien, og hvilke forutsetninger som evt. må oppfylles.

Denne arbeidspakken skal bl.a. dra nytte av erfaringer fra programmet "Leverandørutvikling i Nord-Norge" (LUNN) og dets nettverk, men vil samtidig søke andre innspill.

Ansvarlig: ProBarents, PetroArctic og Akvaplan-niva AS.



4.3 Ringvirkninger og utfordringer for Øst-Finnmark

Problemstilling:

Hvor store økonomiske ringvirkninger vil petroleumsaktivitet i det østlige Barentshavet kunne gi lokalt og regionalt i Øst-Finnmark – basert på alternative offshore produksjonsløsninger, alternativ bearbeiding og eksport av petroleumsproduktene, samt variert kapasitetsutvikling på land?

4.3.1 Samfunnsøkonomiske virkninger av feltutvikling (WP5)

Hvilke samfunnsøkonomiske ringvirkninger som kan komme i Øst-Finnmark på grunn av petroleumsaktivitet i Barentshavet avhenger særlig av tre forhold. Det første er hvilket nivå og hvilke løsninger det blir for petroleumsaktiviteten. Blir det høyt eller lavt aktivitetsnivå, hva slags aktiviteter blir det, og blir det teknologiske og logistiske løsninger som gir spesielle aktivitet på land i Finnmark, og da særlig knyttet til Øst-Finnmark? Det andre er hvordan eksisterende bedrifter i Øst-Finnmark matcher det behov og de muligheter som petroleumsaktivitetene vil innebære. Det tredje er hvordan næringslivet i regionen utvikler seg og griper muligheter knyttet til petroleumsaktivitet i Barentshavet.

Som metode for å anslå de samfunnsøkonomiske ringvirkninger i Varanger-regionen vil vi lage konkrete scenarioer for petroleumsvirksomhet i Barentshavet Sørøst basert på de foregående arbeidspakkene, som vil innebære type og volum på investeringer og driftskostnader, på et overordnet nivå. Beskrivelse og vurdering av eksisterende næringsstruktur og kapasitet i Øst-Finnmark er utført i WP3 og WP4. Sammen med erfaringstall fra utbygginger og petroleumsaktiviteter andre steder (også fra WP1) vil dette gi et grunnlag for å vurdere mulige samfunnsøkonomiske ringvirkninger i Øst-Finnmark for de ulike scenarioene, basert på at det ikke blir særlige store endringer i næringsstruktur i regionen.

En vil legge til grunn at en gunstig utvikling av næringslivet i regionen også vil kunne skape kapasitet til å betjene petroleumsaktivitet i det nordlige Norskehavet, de vestlige deler av Barentshavet eller videre østover i Russland.

Resultater fra WP5 danner grunnlag for å vurdere mulig utvikling av kompetanse og kapasitet i leverandør-relevante bransjer i Øst-Finnmark framover. Det er også mulig å legge inn ytterligere økte aktiviteter, som etablering av olje-/LNG omlastingsterminal i Sør-Varanger, og eventuelle ringvirkninger knyttet til aktivitet på russisk sokkel.

Ansvarlig: Norut, PetroArctic og Akvaplan-niva



4.3.2 Utvikling av leverandørindustrien i Øst-Finnmark (WP6)

For å få til en så gunstig utvikling for leverandørindustrien i Øst-Finnmark som mulig må flere utfordringer løses. Det vil være store utfordringer knyttet til arbeidskraft og kompetanse – særlig ved flere større industriprosjekt løpende samtidig.

For Sør-Varanger kan dette være AS Sydvaranger og Norterminal, etablert/under utvikling mot leveranser til kommende offshoreprosjekt i Barentshavet Sørøst, og utvikling av petroleumsindustri og tilknyttet infrastruktur på Jamal.

Kommunene vil videre oppleve store utfordringer med hensyn til tilgang og boligpriser på varierte boliger for etablerte innbyggere og tilflyttere, samtidig som kommunens plankompetanse utfordres og andre tjenestetilbud settes under press.

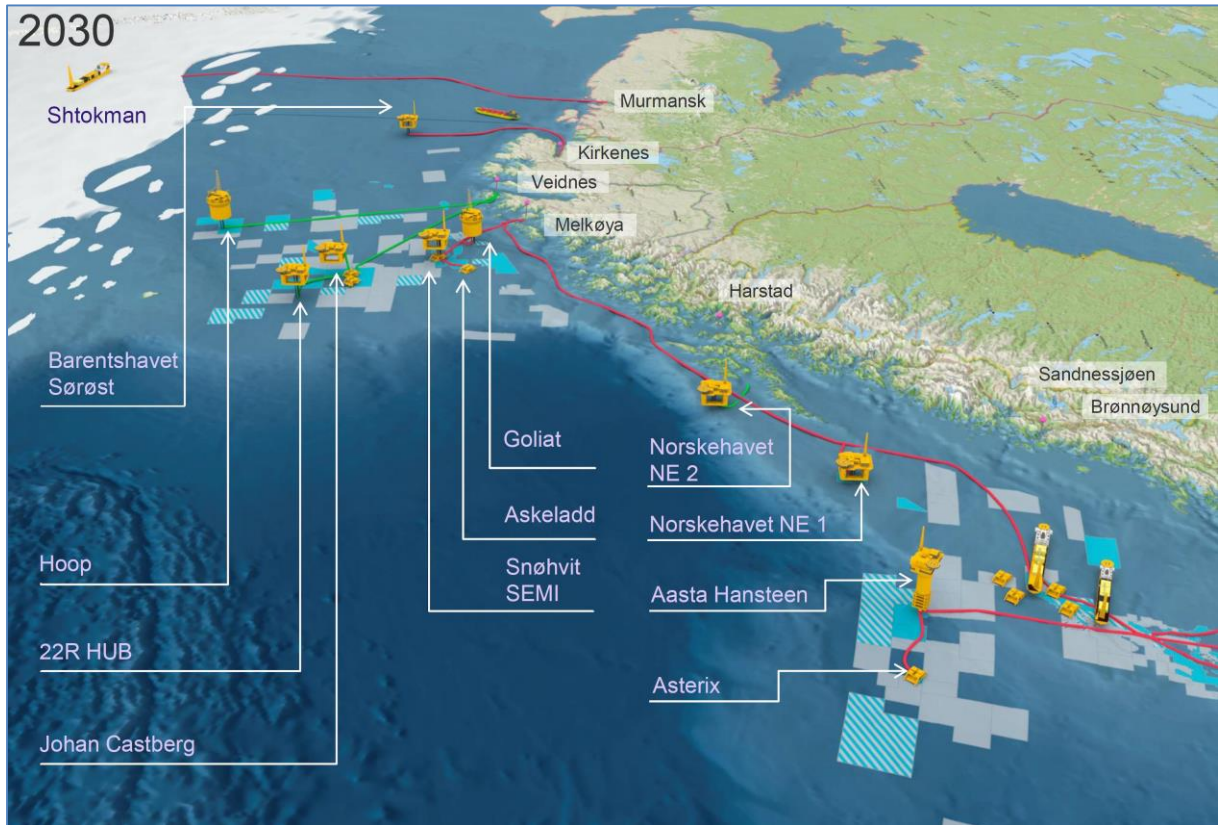
Arbeidspakken tar sikte på å identifisere flaskehalsar og å foreslå tilnærmingar som kan bidra til å løse disse. Det vil her søke å dra nytte av erfaringer fra LUNN og LUNN Partnergruppe.

Relevant tilnærming vil være leverandørutvikling; med basis i den forutgående prosessen, med bl.a. kartlegging av oljeselskapenes behov og gapanalysen, utarbeide forslag til tiltak for å styrke lokal og regional leverandørkapasitet. Prosesser overfor næringslivet for å se på grunnlaget for utvikling av leverandørklynger, lokalt, regionalt – og brobygging/kompetanseoverføring fra sterke leverandørmiljø andre steder i landet (Hammerfest-regionen, Nordland, Hordaland, Rogaland). Fokus på samarbeid med utdanningssektoren og FoU-miljøer, både for å styrke kompetansen ved bedrifter, men også å gjøre utdanning og FoU bedre tilpasset næringens varierte behov.

Tilgang på arbeidskraft og kompetanse involverer kunnskap om ungdoms utdanningsplaner og motivasjon, tilgang på relevante skoleplasser og utdanningsløp i videregående skole, høyere utdanning – inkludert etter- og videreutdanning. Erfaringer med digitale klasserom (Båtsfjord, Hasvik, Måsøy) bør analyseres og ulike typer samarbeid med utdanningsinstitusjoner vurderes. Kompetanse og arbeidskraft handler også om tilflytting og tilbakeflytting av personer med kompetanse. Leverandørindustri bringer ofte egne arbeidstakere med seg, og det er viktig å legge til rette for tilflytting og bofasthet for å skape bærekraftig utvikling i regionen. Det forutsetter analyser av boligmarked, stedet attraktivitet som bosted og faktorer som påvirker dette. Tjenestetilbud, tilknytning, tilgang på bolig, sted og miljøfaktorer er viktige faktorer som virker sammen med tilgang på arbeid.

Gjennom planlegging av disse prosessene vil en ta med seg det som allerede er utført/ under gjennomføring på dette området i Øst-Finnmark, i regi av bl.a. ProBarents, Statoil og NHO. En legger med dette ikke opp til å etablere et helt nytt (og overlappende) leverandørprosjekt for Øst-Finnmark, men å knytte pågående prosesser tett til «Petro Øst» - og med dette også dra nytte av eventuelle synergier. Med dette legger en også opp til at WP6 blir mer kostnadseffektivt gjennom at prosjektgruppen gjennom koordinering av aktiviteter kan konsentrere innsatsen mot utvalgte oppgaver.

Ansvarlig: Kirkenes Næringshage og ProBarents i samarbeid med Bedriftsrådgiving AS, Kirkenes.



Figur 5 – Fremtidsbilde av Barentshavet i 2030. Fra Statoils presentasjon "Taktskifte i nord – muligheter og ringvirkninger".



4.4 Oppstart, kommunikasjon og oppfølging

Problemstilling:

Hvordan sikre/opprettholde løpende interesse og fokus på prosjektet, de problemstillinger som reises og funn som gjøres gjennom media, på messer/konferanser, i forhold til besluttede myndigheter og direkte mot prosjektets målgruppe?

Hvordan sikre at viktige funn og konklusjoner i prosjektet følges opp gjennom praktisk handling rettet mot næringsliv, organisasjoner, utdanningssektoren, FoU-miljøer, forvaltning og det politiske miljø?

4.4.1 Kommunikasjonsstrategi for oppstart og gjennomføring (WP7)

Det utvikles en kommunikasjonsstrategi knyttet til både oppstarts- og gjennomføringsfasen i prosjektet, hvor målet er å sikre tiltak overfor alle relevante målgrupper slik at disse får riktig kunnskap om prosjektet på riktig tidspunkt, i riktig format og på rett plattform.

Mer konkret betyr dette bl.a. å sikre god mediadekning, og at en når fram til sentrale aktører innenfor forvaltning, næringsliv, utdanning/FoU og arbeidstakerorganisasjoner med kunnskap om prosjektet og de resultater som kommer ut av dette. Det vil også vurderes å benytte resultat underveis i prosjektet i motivasjonsskapende tiltak rettet mot både næringslivet og ungdom som skal velge utdanning.

Arbeidet med informasjonsformidling vil omfatte pressemeldinger, profilering av prosjektet gjennom artikler/oppslag i media, oppdatert informasjon på webside, PP-presentasjoner og profilering av prosjektet på konferanser, som Kirkeneskonferansen 2016 og ONS 2016 i Stavanger.

Ansvarlig: Kirkenes Næringshage og Varanger Næringscenter.

4.4.2 Seminar (WP8)

Midtveis vil en arrangere et industriseminar med konkret fokus på tema som behandles i prosjektet, som for eksempel oljeindustriens forventninger og planer knyttet til Barentshavet Øst, operative utfordringer, krav og forventninger til lokal/regional leverandørkapasitet, erfaringer utenfra, utfordringer som møte leverandørnæringen i Varanger/Øst-Finnmark og det offentliges utfordringer knyttet til bl.a. arbeidskraft, fagopplæring/kompetanse og fysisk tilrettelegging/infrastruktur. Resultatene fra seminaret vil inngå som underlag i det avsluttende arbeidet med prosjektet.

Ansvarlig: Kirkenes Næringshage, Varanger Næringscenter og PetroArctic.



4.4.3 Plan for oppfølging/implementering (WP9)

Det utvikles en strategi for håndtering og oppfølging av de funn og konklusjoner som gjøres i prosjektet. Resultatene av de enkelte arbeidspakkene samt sluttrapport/anbefalinger skal fanges opp og følges videre gjennom prosesser planlagt og tilrettelagt gjennom prosjektet.

Det vurderes som svært viktig at prosjektet ikke bare blir en tilstandsbeskrivelse, men at en aktivt griper fatt i utfordringer og løsninger som skisseres, Disse følges opp, både gjennom direkte samspill med aktører og gjennom nye, målrettede tiltak knyttet til f.eks. bedriftsutvikling, organisasjonsutvikling, forskning, utdanning og motivasjonsskapende aktiviteter rettet mot ungdom som skal velge yrkesretning.

Gjennom denne arbeidspakken skal en utvikle og få på plass struktur/systemer som sikrer oppstart og framdrift av definerte prosesser knyttet til dette.

Ansvarlig: Kirkenes Næringshage og Varanger Næringscenter.



5 ORGANISERING OG ANSVAR

5.1 Styringsgruppe

For å sikre forankring hos oppdragsgiverne vil arbeidet med prosjektgjennomføringen bli underlagt en styringsgruppe bestående av:

1. Kirkenes Næringshage (prosjekteier 1)
2. Varanger Næringscenter (prosjekteier 2)
3. ProBarents, Hammerfest
4. PetroArctic, Hammerfest
5. Norsk olje og gass
6. Finnmark fylkeskommune
7. Sør-Varanger kommune/Øst-Finnmark Regionråd

5.2 Prosjektgjennomføring

Til gjennomføring av prosjektet vil en benytte rådgivere og forskere med solid kompetanse på petroleumssektoren, leverandørutvikling, samfunnsutvikling og generell næringsutvikling i Nordområdene:

1. Rune Rautio, senior rådgiver, Akvaplan-niva AS (prosjektleder)
2. Kåre Tormod Nilsen, senior rådgiver, Akvaplan-niva AS
3. Ellen Braaten Wickstrand, prosjektleder, Kirkenes Næringshage
4. Wenche Pedersen, prosjektleder, Varanger Næringscenter
5. Eirik Mikkelsen, forskningssjef, Samfunnsforskning, Norut
6. Nina Kivijervi Jonassen, prosjektdirektør, PetroArctic
7. Trine Bredal Hauan, adm. dir, ProBarents



5.3 Ressursgruppe

Ved siden av prosjektets formelle organisasjon vil en i prosjektgjennomføringen samarbeide etter behov med næringsaktører og andre relevante næringsorganisasjoner i Finnmark. Dette gjøres gjennom etablering av en dynamisk ressursgruppe, hvor deltakerne bidrar med råd og innspill til prosjektet etter behov.

Følgende vil inviteres med i ressursgruppen ved oppstart av prosjektet:

- Øst-Finnmark Regionråd
- LUNN Partnergruppe³
- Oljeselskap aktive på norsk sokkel i Barentshavet
- Maritimt Forum Nord
- Kirkenes Kompetansesenter/UiT Campus Kirkenes
- Universitetet i Tromsø
- Høgskolen i Harstad
- Nordområdesenteret/Universitetet i Nordland
- Narvik Ingeniørhøgskole
- Lokale næringshager/utviklingselskap

³ LUNN Partnergruppe består av Kunnskapsparken Nord, ProBarents, Norges Forskningsråd, PetroArctic og LoVe Pero. LUNN-programmet eies av Statoil og Innovasjon Norge.

6 AKTIVITETER OG TIDSPLAN

Prosjektet har som mål å være gjennomført i forbindelse med oppstart av leteaktiviteten i Barentshavet Sørøst. En påregner oppstart ved fullfinansiering av prosjektet medio oktober 2015, og påregner en prosjektperiode på i underkant av et år. Sluttrapport med anbefalinger vil kunne leveres ved utgangen av november 2016.

Nr	Aktivitet	2015				2016										
		05	10	11	12	01	02	03	04	05	06	08	09	10	11	
1	Prosjektforberedelser	■	■													
2	Møter i styringsgruppen		■	■				■			■				■	■
3	WP1 Oljeindustriens behov			■	■	■	■									
4	WP2 Utbyggingsløsninger og lokal aktivitet				■	■	■	■								
5	WP3 Leverandørnæringen i Øst-Finnmark					■	■	■	■	■						
6	WP4 Gapanalyse					■	■	■	■	■						
7	WP5 Feltutvikling og ringvirkninger					■	■	■	■	■						
8	WP6 Utvikling av leverandørindustrien					■	■	■	■	■	■	■				
10	WP7 Kommunikasjonsstrategi		■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
11	WP8 Seminar							■	■	■						
12	WP9 Oppfølgingsplan									■	■	■	■	■	■	■
13	Sluttrapport/kvalitetssikring														■	■



7 BUDSJETT

7.1 Kostnader

Nr	Aktivitet	Timepris	Timer	Sum
1	WP1 Oljeindustriens behov	1 175	50	58 750
2	WP2 Utbyggingsløsninger og lokal aktivitet	1 175	90	105 750
3	WP3 Leverandørnæringen i Øst-Finnmark	1 175	75	88 125
4	WP4 Gapanalyse	1 175	150	176 250
5	WP5 Lokale ringvirkninger	1 175	250	293 750
6	WP6 Utvikling av leverandørindustrien	1 175	150	176 250
7	WP7 Kommunikasjonsstrategi	1 175	100	117 500
8	WP8 Seminar	1 175	75	88 125
9	WP9 Oppfølgingsplan	1 175	75	88 125
10	Kvalitetssikring/sluttrapport	1 175	75	88 125
11	Administrasjon	1 175	40	47 000
12	Utlegg reiser, diett, overnatting prosjekt			52 250
	SUM		1 130	1 380 000

7.2 Finansiering

Navn	Beløp	Andel %
Sør-Varanger kommune	350 000	25
Innovasjon Norge	250 000	18
Norsk olje & gass	250 000	18
Finnmark fylkeskommune	200 000	15
Varanger Næringscenter	100 000	8
LO	75 000	5
NHO	75 000	5
Egenkapital/annen finansiering	80 000	6
SUM	1 380 000	100



SØR-VARANGER KOMMUNE

Boks 406, 9915 Kirkenes
Tlf. 78 97 74 00. Fax 78 99 22 12
E-post: postmottak@sor-varanger.kommune.no
www.svk.no

SAKSFRAMLEGG Sak til politisk behandling

Saksbehandler: Stig Ulvang Enhetsleder: Stig Ulvang, tlf. 78 97 74 93	Dato: 20.09.2015
Arkivsak: <arkivsaksnr>	
Saksordfører:	

Utvalg	Saksnummer	Dato
Fondsstyret	009/15	29.09.2015

SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET TIL KJØP AV DIESELTANK TIL BUGØYNES

Dokumenter i saken:

- 2015021118 TILLEGGSOPPLYSNINGER TIL SØKNAD - UTTALELSE I FRA BUGØYNES FISKARLAG
- 2015020728 SVAR PÅ FORELØPIG SVARBREV PÅ SØKNAD OM STØTTE FRA NÆRINGSFONDET TIL DIESELTANK BUGØYNES
- 2015020551 TILLEGG TIL SØKNAD - REVISORS BERETNING
- 2015020548 SØKNAD OM STØTTE FRA NÆRINGSFONDET TIL DIESELTANK BUGØYNES

Kort sammendrag:

Norwegian King Crab Production AS søker om kroner 110 000,- i tilskudd til kjøp og montering av ny dieseltank, tilsvarende 57 % av de samlede kostnadene på kroner 193 500,- eks mva. Tanken vil inngå i et servicetilbud til lokale fiskere og andre lokale næringsaktører.

Faktiske opplysninger:

Norwegian King Crab Production AS (NKCP AS) kjøper kongekrabbe fra Varangerfjordområdet, og omsetning og resultat var i 2014 henholdsvis 26,4 og 2,1 millioner kroner. Salg av levende krabbe har økt fra 100 tonn i 2013 til 146 tonn i 2014, og overgangen til salg av levende krabbe gir grunnlag for totalt 7 helårsarbeidsplasser.

Markedet for kongekrabbe er Europa, Asia og USA.

Tidligere Bugøynes kongekrabbe skifta november 2014 navn til Norway Shrimp AS (NOS AS), og tar i mot reker og hvitfisk. Rekefisket i Varangerfjorden har tatt seg kraftig opp de siste åra, og i 2014 ble det fiska 500 tonn mot bare 100 tonn året før. Hjemmeflåten på Varangerfjorden teller fire båter, som alle leverer til Bugøynes. Norway Shrimp AS skal være en regulær kjøpestasjon for reker og hvitfisk, og håper å få til trygge, helårige arbeidsplasser. Markedet for kokte skallreker er Norge og Sverige.

NKCP AS skriver i søknaden at det er nødvendig med en del infrastruktur for at fiskeriene skal være regulære, og for fiskerne på Bugøynes er det viktig å kunne fylle diesel lokalt. Da kan de fylle diesel samtidig med at de leverer fangsten, og de slipper å bruke tid på å gå til Vadsø eller endre steder for å fylle. Med lokal tanking blir fiskerne også mer uavhengig av værforholdene. Søker vil dessuten tilby vinterdiesel, noe som ikke er en del av tilbudet i Vadsø, som ikke opplever like lave temperaturer som på sørsida av Varangerfjorden.

For NCKP og NOS er det viktig å kunne tilby en helhetlig service til fiskerne, og en dieseltank kan bidra til bedre råstofftilgang. Også Lerøy Aurora AS og de lokale fisketurismebedriftene vil kunne benytte en eventuell tank. Bugøynes fiskerlag har behandla tiltaket i et styremøte, og skriver i en uttalelse datert 15. september:

Dette er et viktig infrastrukturtiltak for oss fiskere, og er ønsket som et tilbud snarest. Det er langt å kjøre til Vadsø og ikke mulig for alle i ustabile værforhold som kan oppstå. Under den politiske debatten som var i Bugøynes 23. juli, stod alle partiene bak en eventuell støtte av kjøp av dieseltank. Vi håper dieseltank kan være på plass i Bugøynes før vinterstormene kommer.

NKCP AS har tidligere kunnet tilby de lokale fiskerne på Bugøynes å fylle diesel fra en egen tank. Den er nå gammel, og kan ikke lenger benyttes fordi fiskerne blant anna kan få rust i motoren. De søker derfor om kroner 110 000,- i tilskudd til kjøp og montering av ny tank, som eventuelt vil tilsvare 57 % av de samlede kostnadene på kroner 193 500,-.

Rådmannens vurdering

I næringskapitelet i kommuneplanen står det at kommunen *skal stimulere til at de økonomiske virkemiddelordninger bidrar til å bevare og øke verdiskapningen i primærnæringene* og videre at kommunen *skal bidra til økt videreforedling og verdiskaping i primærnæringene*.

Etter rådmannens vurdering, vil tiltaket bidra til å bevare og styrke sysselsettinga innafor den

marine verdiskapinga i kommunen, og også styrke Bugøynes rolle som aktivt fiskevær. Det er også svært positivt at flere ulike aktørene stiller seg bak tiltaket.

Rådmannen mener tiltaket delvis faller inn under næringsfondets virkeområde 3b, grunnlagsinvesteringer. Tiltaket har også elementer av 3c, bransjemessige fellestiltak.

Tiltaket er innafor grensa for øvre kapitalbehov (totale prosjektkostnader), som er satt til kroner 250 000,- for virkeområde 3b. Av vedtektene (§ 5) fremgår det at støtte som hovedregel ikke skal overstige 50 %. For bedriftsretta tiltak kan det normalt ikke innvilges støtte med mer enn 30 % av kostnadene, men for tiltak som har sitt primærområde utenfor kommunen (som NKCP) kan støtte innvilges med inntil 50 %.

Grunnsats for bedriftsprosjekter er altså 30 %, og retningslinjene har egne bestemmelser med spesifiserte vilkår for å kunne gi 40 eller 50 %. For grunnlagsinvesteringer åpner retningslinjene riktignok for at støtte kan innvilges med inntil 100 %, men bare for tiltak i kommunal regi. I tråd med praksis, som har vært en streng tolkning av vedtektenes § 5, legger derfor rådmannen 50 % tilskudd til grunn for sin innstilling:

Kostnader		Finansiering	
Tank	65 000	Tilskudd (50 %)	96 750
Pumpe og slange	40 000	Egenandel	96 750
Klargjøring	17 000		
Montering	20 000		
Materiell	25 000		
Frakt	26 500		
Sum kostnader	193 500	Sum finansiering	193 500

Hele grunnlaget for støtte, er at dette er vurdert som et fellestiltak. Vurdert som et bedriftstiltak for NKCP AS er tiltaket ikke støtteberettiget (§ 6). Rådmannen vurderer det derfor som nødvendig å sette vilkår om at dieseltanken driftes slik at den oppfyller intensjonen som fellestiltak, og slik at aktørene innafor fiskeri- og havbruksnæringa på Bugøynes sikres får effekt av tiltaket også over tid.

Kommuneplanens hovedmål:

Sør-Varanger kommune skal utvikles til et lokalsamfunn som gir grunnlag for befolkningsvekst i alle deler av kommunen. Arealdisponering og offentlig service og tjenesteproduksjon skal dimensjoneres ut fra en samlet befolkning på 12.000 innbyggere ved planperiodens utløp, og ha en kvalitet som gjør kommunen attraktiv som bosted og for etableringer og knoppskyting i privat næringsliv.

Hovedmålet vil være retningsgivende for de politiske og administrative prioriteringer i hele den kommunale organisasjon i planperioden. Ut fra dette, skal det gjøres vurderinger i

forhold til følgende satsingsområder:

Næringsutvikling:

Tiltaket er et viktig infrastrukturtiltak for fiskerne, jfr uttalelse fra Bugøynes fiskerlag

Infrastruktur:

Barn og ungdom:

Kompetansebygging:

Økonomi:

Universell utforming, jfr bestemmelser i plan og bygningslov:

Alternative løsninger:

Alternativ innstilling 1:

I medhold av vedtekter for Sør-Varanger kommunes næringsfond, avslår fondsstyret søknaden fra Norway King Crab Production AS om tilskudd til kjøp og montering av dieseltank i Bugøynes.

Fondsstyrets begrunnelse (åpen)

Alternativ innstilling 2:

I medhold av vedtekter for Sør-Varanger kommunes næringsfond, innvilger fondsstyret Norway King Crab Production AS et tilskudd på inntil kroner 110 000,-, begrenset til maksimalt 57 % av godkjente kostnader, for kjøp og montering av dieseltank i Bugøynes. Det er et vilkår at lokale næringsaktører skal kunne tanke fra anlegget til selvkost.

Fondsstyret har lagt vekt på at tiltaket er i tråd med næringsfondets formål og virkeområde, og at tiltaket har så store sysselsettings- og samfunnsmessig effekter at hovedregelen om maksimal støtte fravikes.

Forslag til innstilling:

I medhold av vedtekter for Sør-Varanger kommunes næringsfond, innvilger fondsstyret Norway King Crab Production AS et tilskudd på inntil kroner 96 750,-, begrenset til maksimalt 50 % av godkjente kostnader, for kjøp og montering av dieseltank i Bugøynes. Det er et vilkår at lokale næringsaktører skal kunne tanke fra anlegget til selvkost.

Fondsstyret har lagt vekt på at tiltaket er i tråd med næringsfondets formål og virkeområde, og vil bidra til kommuneplanens mål om å bevare og øke verdiskapningen i primærnæringene.

Nina Bordi Øvergaard

kst. rådmann

- Dette dokumentet er godkjent elektronisk i Sør-Varanger kommune og har derfor ingen signatur. -